

## Fakta om outcomefonde

En outcomefond er en betalingsmodel, der gør det muligt at dele resultatbetalingen mellem fx kommune og stat. Modellen kan være særligt smart at anvende, når potentielle gevinster af en mere effektiv indsats falder på tværs af myndigheder.

Man kan betragte parterne i en outcomefond som en ordregiver, der efterspørger en løsning på en problemstilling, hvorefter en investor, en leverandør og en myndighed går sammen om at give et tilbud på en løsning på opgaven, ligesom i et socialt investeringsprogram.

Outcomefonde giver en række nye tilgange til sociale indsatser:

- I takt med at de aftale resultater nås betaler myndigheden investoren de penge, de ville have betalt for indsatsen uanset. Det nye er, at myndigheden kun betaler, hvis **resultatet** er nået i modsætning til normal indsats, hvor myndigheden betaler for en aktivitet, selvom myndigheden ikke ved, hvilke resultater indsatsen indfrier eller giver.
- I tilfældet med hjemløse og Housing First betaler kommunen et beløb svarende til udgiften ved en herbergsplads. Outcomefonden betaler det resterende beløb, svarende til det beløb, staten sparer på ikke at betale for en herbergsplads, da den enkelte hjemløse er i fast bolig og staten dermed ikke skal betale refusion for kommunens udgifter til herbergspladsen.
- Gevinsten ved at ændre indsatsen – i dette tilfælde for hjemløse – deles af parterne i outcomefonden. Gevinsten hviler på principperne fra sociale investeringsprogrammer, hvor **et bedre liv giver en bedre bundlinje**. For eksempel koster en fast bolig mindre end en herbergsplads, som VIVE har kortlagt koster i omegnen af 40.000 kroner om måneden.
- På den måde skaber en outcomefond et **fælles økonomisk incitament** på tværs af myndigheder til at levere de sociale indsatser, som giver de bedste resultater.